

CURRICULUM VITAE

INFORMAȚII PERSONALE

Nume GÎRJAN CĂTĂLIN
Adresă
Telefoane
E-mail
Naționalitate Română
Data nașterii

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

Perioada 2019-2024
Numele și adresa angajatorului *“Contract de delegare prin concesiune a operării stațiilor de transfer și a instalațiilor de tratare a deșeurilor municipale în județul Iași”*
Tipul activității sau sectorul de activitate Operarea stațiilor de transfer și a instalațiilor de tratare a deșeurilor municipale
Funcția sau postul ocupat Director economic & responsabil calitate și mediu
Principalele activități și responsabilități Elaborarea și implementarea politicilor economice în scopul eficientizării economice a societății
Raportarea rezultatelor financiare ale firmei: analizarea și propunerea măsurilor pentru creșterea rentabilității;
Identificarea oportunităților de dezvoltare pentru companie, a potențialului de investiții
Negocierea și administrarea contractelor cu partenerii cheie ai companiei (furnizori, clienți);
Cercetarea și dezvoltarea metodelor și procedurilor noi de management, pentru eficientizarea activității;
Reprezentarea companiei în cadrul întâlnirilor la nivel înalt, cu autoritățile, grupurile de afaceri și potențialii parteneri;
Asigurarea unui sistem integrat calitate/ mediu eficient, la nivelul firmei.

Perioada	2018 – 2020
Numele și adresa angajatorului	SC EDIL INDUSTRY SRL“ în cadrul proiectului “ <i>Investitii ale SC EDIL INDUSTRY SRL, care contribuie la dezvoltarea unei economii durabile</i> ”, cod SMIS 114036
Tipul activității sau sectorul de activitate	Managementul deșeurilor (servicii de salubritate, servicii de pre colectare, colectare, depozitare, reciclare și valorificare a deșeurilor)
Funcția sau postul ocupat	Manager proiect
Principalele activități și responsabilități	Coordonarea activitatilor din cadrul proiectului supervizand echipa și alți colaboratori implicați; Stabilirea relațiilor de colaborare pe termen lung cu clienții, beneficiarii și finanțatorii proiectului; Planificarea și monitorizarea bugetului și cash-flow-ului proiectului asigurând resursele necesare bunei desfășurări a proiectului; Monitorizarea progresului atins față de obiectivele proiectului; Asigurarea circulației informației în cadrul proiectului organizând periodic întâlniri cu echipa de proiect; Gestionarea problemelor aparute în implementarea proiectului
Perioada	2016 – 2018
Numele și adresa angajatorului	SC Metalldeea SRL“ în cadrul proiectului “ <i>Investitii durabile ale SC METALIDEEA SRL, cu sprijin POR</i> ”, cod SMIS 103730
Tipul activității sau sectorul de activitate	Constucții platforme auto
Funcția sau postul ocupat	Manager proiect
Principalele activități și responsabilități	Coordonarea activitatilor din cadrul proiectului supervizand echipa și alți colaboratori implicați; Stabilirea relațiilor de colaborare pe termen lung cu clienții, beneficiarii și finanțatorii proiectului; Planificarea și monitorizarea bugetului și cash-flow-ului proiectului asigurând resursele necesare bunei desfășurări a proiectului; Monitorizarea progresului atins față de obiectivele proiectului; Asigurarea circulației informației în cadrul proiectului organizând periodic întâlniri cu echipa de proiect; Gestionarea problemelor aparute în implementarea proiectului

Perioada	2015 – prezent
Numele și adresa angajatorului	SC Edil Industry SRL, Iasi, Sos. Iasi – Tomesti km.1, mun. Iasi
Tipul activității sau sectorul de activitate	Managementul deșeurilor (servicii de salubritate, servicii de precolectare, colectare, depozitare, reciclare și valorificare a deșeurilor)
Funcția sau postul ocupat	Director economic & responsabil calitate și mediu
Principalele activități și responsabilități	<p>Elaborarea și implementarea politicilor economice în scopul eficientizării economice a societății</p> <p>Raportarea rezultatelor financiare ale firmei: analizarea și propunerea măsurilor pentru creșterea rentabilității;</p> <p>Identificarea oportunităților de dezvoltare pentru companie, a potențialului de investiții</p> <p>Negocierea și administrarea contractelor cu partenerii cheie ai companiei (furnizori, clienți);</p> <p>Cercetarea și dezvoltarea metodelor și procedurilor noi de management, pentru eficientizarea activității;</p> <p>Reprezentarea companiei în cadrul întâlnirilor la nivel înalt, cu autoritățile, grupurile de afaceri și potențialii parteneri;</p> <p>Asigurarea unui sistem integrat calitate/ mediu eficient, la nivelul firmei.</p>
Perioada	2010 – 2015
Numele și adresa angajatorului	SC Edil Industry SRL, Iasi, Sos. Iasi – Tomesti km.1, mun. Iasi
Tipul activității sau sectorul de activitate	Managementul deșeurilor (servicii de salubritate, servicii de precolectare, colectare, depozitare, reciclare și valorificare a deșeurilor)
Funcția sau postul ocupat	Manager dezvoltare, marketing și vânzări
Principalele activități și responsabilități	<p>Identificarea oportunităților de dezvoltare pentru companie, a potențialului de investiții</p> <p>Negocierea și administrarea contractelor cu partenerii cheie ai companiei (furnizori, clienți);</p> <p>Cercetarea și dezvoltarea metodelor și procedurilor noi de management, pentru eficientizarea activității;</p> <p>Proiectarea procedurilor de vânzare, organizarea forței de vânzare (servicii, tipuri de clienți, responsabilități)</p> <p>Controlul forței de vânzare – evaluarea performanțelor (aptitudini, abilități, cunoștințe referitoare la produs, la tehnica vânzării).</p> <p>Proiectarea programelor salariale (salarii, comisioane de vânzare, bonus-uri, asigurări, beneficii suplimentare, etc.)</p> <p>Motivarea forței de vânzare (materială și non-materială)</p>

	Elaborarea strategiei de vânzare (determinarea obiectivelor firmei, selectarea piețelor țintă - a segmentelor de piață, formularea strategiilor de marketing)
Perioada	2015 – prezent
Numele și adresa angajatorului	SC MetalIdeea SRL, Iasi
Tipul activității sau sectorul de activitate	Constuctii platforme auto
Funcția sau postul ocupat	Sef serviciu Marketing
Principalele activități si responsabilități	Elaborarea strategiei de vânzare (determinarea obiectivelor firmei și a departamentului de vânzări, selectarea piețelor țintă - a segmentelor de piață, conceperea instrumentelor de marketing, formularea strategiilor de marketing); Asigurarea implementării pe termen scurt, mediu si lung a planurilor de marketing pentru indeplinirea obiectivelor firmei; Reprezentarea firmei in relatiile cu clientii, autoritatile publice pe segmentul sau de activitate; Cunoasterea si punerea in aplicare a dispozitiilor legale privind punerea pe piata a produselor comercializate
Perioada	2005-2009
Numele și adresa angajatorului	SC Edil Industry SRL, Iasi, Sos. Iasi – Tomesti km.1, mun. Iasi
Tipul activității sau sectorul de activitate	Consultanta si management
Funcția sau postul ocupat	Administrator
Principalele activități si responsabilități	Coordonarea activității firmei, Implementarea strategiilor de marketing, Managementul resurselor umane, Implementarea planului de afaceri al companiei, Stabilirea obiectivelor specifice pentru fiecare departament, supervizarea și oferirea suportului pentru implementarea planurilor, politicilor și procedurilor; Negocierea și administrarea contractelor cu partenerii cheie ai companiei (furnizori, clienți); Coordonarea activității zilnice a subordonaților, identificarea și solutionarea problemelor apărute; Supravegherea menținerii în condiții bune a bunurilor și utilităților companiei.

Perioada 2000

Numele și adresa angajatorului LEMCO SRL Orbassano, Torino, Italia

Tipul activității sau sectorul de activitate Mase plastice

Funcția sau postul ocupat CTC (Responsabil control tehnic de calitate)

Principalele activități și responsabilități Implementarea și mentinerea Sistemului de Asigurare a Calității în domeniul de autorizare
Exercitarea controlului calității lucrărilor pe faze de execuție stabilite prin reglementările tehnice, normele, normativele tehnice
Stabilirea acțiunilor preventive sau corective;
Stabilirea măsurilor propuse pentru înlăturarea neconformităților

Perioada august 1998 - august 1999

Numele și adresa angajatorului SC PIM SRL

Tipul activității sau sectorul de activitate Servicii de editura și tipografie digitală, multiplicări și listări

Funcția sau postul ocupat Director vânzări

Principalele activități și responsabilități Planificarea vânzărilor
Proiectarea unei proceduri de vânzare, organizarea forței de vânzare (game de produse, servicii, tipuri de clienți, responsabilități)
Controlul forței de vânzare – evaluarea performanțelor (aptitudini, abilități, cunoștințe referitoare la produs, la tehnica vânzării).
Recrutarea și selecția agenților de vânzare (stabilirea fișei postului, scoaterea la concurs a postului, interviuri, teste, etc.)
Instruirea agenților de vânzare
Elaborarea strategiei de vânzare (determinarea obiectivelor firmei și a Departamentului de Vânzări, selectarea piețelor țintă - a segmentelor de piață, formularea strategiilor de marketing

**APTITUDINI ȘI
COMPETENȚE
PERSONALE**

Limba maternă Română

Limbile străine cunoscute

abilitatea de a citi

abilitatea de a scrie

abilitatea de a vorbi

Italiana	Engleza
bine	bine
bine	bine
Foarte bine	bine

Competențe manageriale

Capacitatea de coordonare și leadership

Capacitatea de planificare și de acțiune strategică

Determinare (competențe obținute ca manager de proiect în două proiecte finanțate din fonduri europene cât și prin alte funcții de manager de dezvoltare/ de vânzări sau de director economic)

Competențe informatice

O bună cunoaștere a instrumentelor Microsoft Office

Competențe de comunicare

Bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager de proiect/ dezvoltare sau manager de vânzări

Permis de conducere

categoria B

Informații suplimentare

Disponibile la cerere